

FORMATION-ACTION

Vous êtes compétent. Faites le savoir !

Mettez en valeur votre offre de service

OBJECTIFS DE FORMATION

Accompagner l'évolution de la posture de tout offreur de service et porteur de projet lors de ses contacts avec les acteurs du monde économique.

Alimenter les ressources de la confiance en soi.

OBJECTIF PEDAGOGIQUE

Être capable de se présenter en entretien de façon à recueillir des informations utiles à sa stratégie d'insertion professionnelle, d'une manière attractive et adaptée à chaque structure rencontrée :

- préparer et structurer son message,
- valoriser son projet professionnel et son offre de service,
- transmettre son message : celui que l'on souhaite vraiment faire passer,
- intéresser et convaincre son auditoire,
- maîtriser son trac.

DEROULEMENT DE L'ACTION : 4 ACTES

ACTE 1 : Analyse, valorisation et formalisation du contenu des entretiens

ACTE 2 : Séminaire centré sur des mises en situation

ACTE 3 : Atelier d'approfondissement et d'entraînement

ACTE 4 : Évaluation pour passer de la formation à l'action